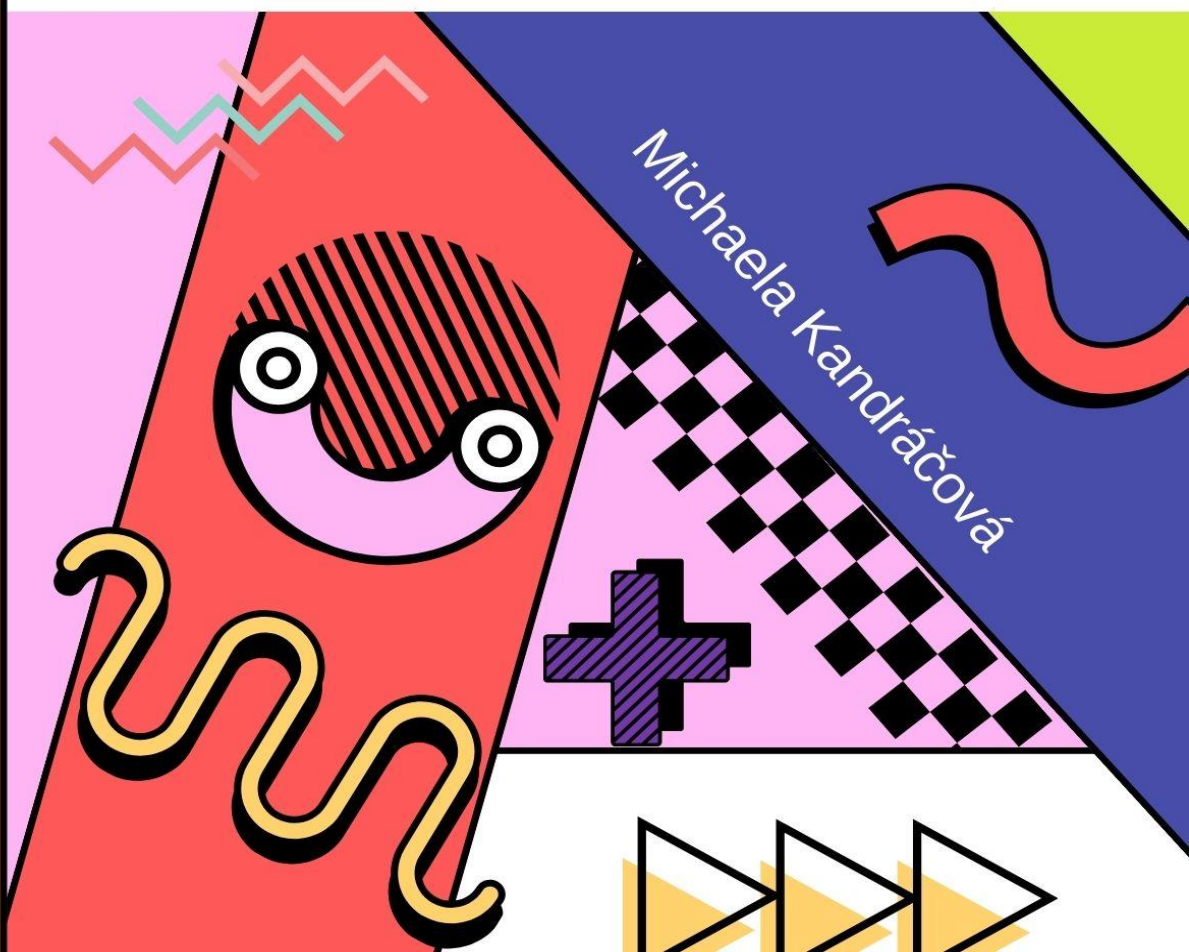


JAK NA AUTOMATIZOVANÝ PASIVNI PRIJEM?

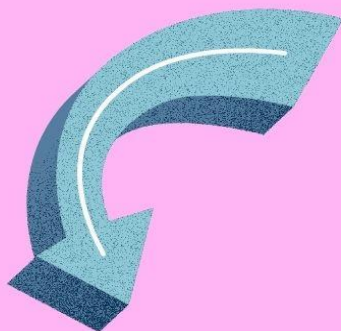


Michaela Kandráčová



Jak na automatizovaný pasivní příjem?

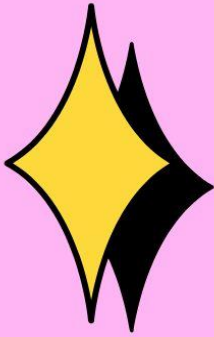
On-line podnikání s
automatizovaný provozem a
použitím umělé inteligence.



Co je vlastně pasivní příjem?

Pasivní příjem je příjem, který nevyžaduje pravidelnou aktivní práci nebo úsilí. Může pocházet z investic, jako jsou dividendy, úroky z úspor nebo pronájem a prodej nemovitostí, nebo z podnikání, které máte zcela automatizované nebo ho provozují jiní lidé za vás.

Pasivní příjem vám umožňuje vydělávat peníze i tehdy, když nepracujete aktivně (např.: on-line prodej, prodej knih).

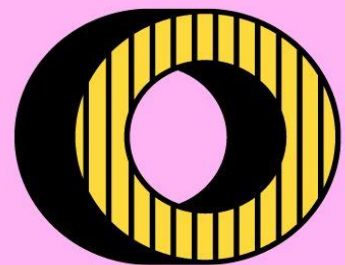


Úvod.

Kapitoly:

- 1. Co je automatizovaný pasivní příjem?**
- 2. Jaký je rozdíl mezi pasivním a aktivním příjmem?**
- 3. Nejlepší zdroje pasivního příjmu jsou.**
- 4. Cíle a plánování.**
- 5. Nebojte se umělé inteligence.**
- 6. Automatizované nástroje, které vám pomůžou.**
- 7. Budoucnost automatizace.**

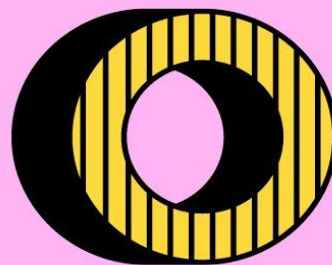
Závěr.





Těší nás, že právě čtete již 12. v pořadí knihu z dílny Cestování bez cestovky.

Jak cestování souvisí s podnikáním a automatizovaným příjmem? Úplně ve všem, protože automatizovaný pasivní příjem je důležitý k tomu, abyste mohli cestovat a přitom vydělávat. Jak na to? Čtěte dál.



Vítejte v nové
éře informací.

ÚVOD



ÚVOD.

Pasivní příjem je takový příjem, který získáváte bez neustálé aktivity. Na rozdíl od aktivního příjmu, který vyžaduje vaši práci, vám pasivní příjem umožňuje vydělávat peníze i ve chvíli, kdy nepracujete. Existuje mnoho způsobů, jak si vybudovat pasivní příjem. Můžete například investovat do dividendových akcií, pronajímat nemovitosti, půjčovat peníze nebo vytvářet digitální produkty. Vybudování stabilního pasivního příjmu vám může přinést finanční flexibilitu a nezávislost.

V této knize se dozvíte vše, co byste měli znát, pokud vás láká vybudovat si pasivní příjem. Dozvíte se, co to je pasivní příjem, jaký je rozdíl mezi pasivním a aktivním příjmem a jak si ho vybudovat. Dále se budeme věnovat tomu, jaké investice mohou přinést pasivní příjem a které zdroje pasivního příjmu jsou nejlepší. Pokud tedy uvažujete o budování svého vlastního pasivního příjmu, čtěte dále a zjistíte, co všechno je potřeba vědět pro úspěšné dosažení finanční nezávislosti.

Pamatujte si, že každý ze zdrojů pasivního příjmu vyžaduje určitou míru investice času, peněz a úsilí. Je také důležité si uvědomit, že výnosy z pasivního příjmu mohou být nestabilní a mohou se lišit v závislosti na mnoha faktorech.

Použitím správných automatizovaných nástrojů a zdrojů získáte automatizovaný příjem, který vám umožní podnikání on-line odkudkoliv z jakéhokoli místa na světě. Je to soubor více zdrojů, které na sebe mohou navazovat nebo na sebe mohou záviset navzájem.

Nemusíte mít tunu zkušeností, ale vzdělávání například v psaní knih, akcií nebo nemovitostí není na škodu, už právě proto, že si tím chcete tvořit pasivní příjem do budoucnosti.



1.Kapitola:

Co je automatizovaný
pasivní příjem?

Kapitola 1.

Co je automatizovaný pasivní příjem?

Automatizovaný pasivní příjem je forma příjmu, která vyžaduje minimální úsilí či aktivitu ze strany vás jako jednotlivce, protože je generovaná automaticky pomocí investic, podnikání, automatizovaných nástrojů nebo jiných zdrojů, které nepotřebují neustálou pozornost nebo vaši účast. **Tímto způsobem můžete vydělávat peníze i tehdy, když spíte nebo když nepracujete aktivně.**

Vydělávejte, když spíte. Ano to je přesně definice automatizovaného pasivního příjmu, který je troufám si říct, budoucností práce. Spojení automatizace, umělé inteligence a pasivního příjmu je budoucnost práce, která vám umožní pracovat z pláže odkudkoliv na světě bez toho abyste každý den chodili do práce na 8 a více hodin. Automatizace bude pracovat za vás a k tomu je potřeba pouze několik nástrojů, pasivních zdrojů a samozřejmě prostředky jak finanční, tak i internetové spojení a počítač.

Pomocí investic, pasivního příjmu například z nemovitostí nebo on-line podnikání můžete vydělávat peníze i v době, kdy spíte. Tento druh příjmu nepotřebuje neustálou aktivní vaši účast a může být generovat finanční příjem i bez vaší přímé interakce.

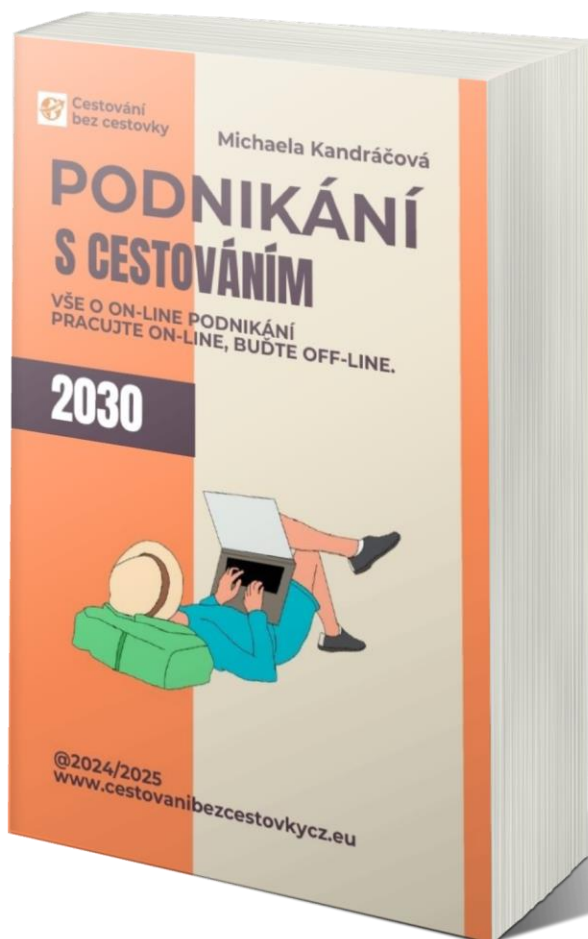
Na začátku tvoření automatizovaného příjmu musíte znát pár informací, které vám pomohou k jeho vytvoření, poté vás to bude stát čas, který tomu musíte ze začátku dát trochu více, potom, když vše dobře nastavíte, už nebude vaše účast potřeba a začíná proces automatizovaný pasivní příjem (tedy nástroje budou pracovat za vás i když budete spát). Zní to jako sen, ale v dnešní době, kdy na trh přichází stále více i umělé inteligence, je tento sen skutečností a nic není nemožné. Jen je důležité, jaké nástroje a zdroje musíte použít, pak už je jen důležité je dobře nastavit a celý proces může začít.

Při tvoření automatizovaného příjmu musíte znát několik klíčových informací. Musíte znát vaše cíle, cílovou skupinu, dostupné zdroje, technologie a nutné nástroje potřebné k automatizaci, a také zákonitosti a předpisy v oblasti, ve které chcete automatizovaný příjem vyvíjet.

Najděte si cíl pro automatizovaný příjem. **Cíl automatizovaného příjmu je vytvořte si opakující se příjmové produkty (například e-shop s digitální tvorbou) nezávislé na aktivní práci, čímž získáte pasivní příjem. To může zahrnovat generování příjmů také z investic, on-line produktů (e-knihy) nebo služeb atd.**

Pasivním automatizovaným příjmem si tak můžete zajistit příjem u kterého nemusíte stát 8 hodin denně V PRÁCI a můžete se tak věnovat své rodině, koníčkům nebo například cestování.

K tomu vám také může pomoci naše další kniha z dílny Cestování bez cestovky **PODNIKÁNÍ S CESTOVÁNÍM:**



Jak na automatizovaný pasivní příjem?

Je důležité provést důkladný výzkum a porozumět rizikům spojeným s každou možností investice, abyste dosáhli stabilního a dlouhodobého pasivního příjmu. Automatizovaný pasivní příjem můžete dosáhnout různými způsoby, tak například, jak to dělám já?

- 1. Investice do dividendových akcií nebo fondů:** Nakoupíte akcie společností, které pravidelně vyplácejí dividendy, a časem vyděláváte pasivní příjem z těchto dividend.
- 2. Investice do nemovitostí:** Koupíte nemovitost a pronajímáte ji. Správným výběrem nemovitostí a outsourcingem správy nemovitostí můžete vytvořit pasivní příjem z pronájmu.



3. Online podnikání: Vytvoření digitálního produktu, jako jsou e-knihy, online kurzy nebo mobilní aplikace, které generují příjmy z prodeje bez pravidelného úsilí.

4. Investice do peer-to-peer půjček: Investujete do půjček pro jednotlivce nebo malé podniky prostřednictvím online platformy a vyděláváte pasivní příjem z úroků.

5. Investice do automatizovaného prodeje/služeb (robot, automat): tedy pronajmete si nebo koupíte nemovitost, robotizovaný market, který buď vy nebo někdo za vás obsluhuje (většinou jen doplňuje zboží) minimálně nebo vůbec, který vám generuje pasivní příjem.





2.Kapitola:

Jaký je rozdíl mezi
pasivním a aktivním
příjmem?

Kapitola 2.

Jaký je rozdíl mezi pasivním a aktivním příjmem?

Je to jednoduché. Rozdíl mezi pasivním a aktivním příjmem je v tom, jakým způsobem a jak často musíte pracovat, abyste tyto příjmy získali. Z mého pohledu je to tak, že nejdříve musíte aktivně pracovat, abyste později mohli mít pasivní příjem bez nutnosti další práce. Nejprve musíte vytvořit nějaký produkt nebo službu (aktivně), kterou později prodáváte jako online produkt s automatizovaným prodejem.

V dnešní době můžete k tomu využít i umělou inteligenci. Například můžete vytvořit e-book, online kurzy, prodejní tržiště pro více prodejců za provizi nebo získávat výdělek z pronájmů. Tímto způsobem se vaše aktivní úsilí přemění na pasivní příjem, který vám může přinášet peníze i bez dalšího aktivního zapojení.

Co je aktivní příjem?

Aktivní příjem je příjem, který získáváte výměnou za svou aktivní práci nebo služby. Tento typ příjmu vyžaduje vaši pravidelnou účast a úsilí. Pokud přestanete pracovat, váš aktivní příjem se zastaví. Aktivní příjem je typický pro většinu zaměstnání a podnikání, kde je nutné neustále pracovat, aby byly generovány příjmy.

Příklady aktivního příjmu:

Mzda nebo plat: Peníze, které dostáváte za svou práci na plný nebo částečný úvazek.

Provize: Peníze, které získáváte za prodej produktů nebo služeb, například jako obchodní zástupce.

Honoráře: Platby za jednorázové služby, jako jsou konzultace, přednášky nebo umělecká vystoupení.

Podnikání: Příjmy z podnikání, kde je nutné neustále pracovat na rozvoji a provozu firmy.

Co je pasivní příjem?

Pasivní příjem je příjem, který získáváte bez nutnosti pravidelné aktivní práce. Tento typ příjmu vyžaduje počáteční investici času, peněz nebo úsilí, ale poté může generovat příjmy s minimální nebo žádnou další prací.

Pasivní příjem může být skvělým způsobem, jak si zajistit finanční stabilitu a nezávislost.

Příklady pasivního příjmu:

Pronájem nemovitostí: Příjmy z pronájmu bytů, domů nebo komerčních prostor.

Dividendy z akcií: Příjmy z investic do akcií, které vyplácejí pravidelné dividendy.

Úroky z investic: Příjmy z úroků na spořicíh účtech, dluhopisech nebo jiných investičních nástrojích.

Autorská práva: Příjmy z prodeje knih, hudby, filmů nebo softwaru, které jste vytvořili.

Online produkty: Příjmy z prodeje e-booků, online kurzů nebo digitálních produktů, které jste vytvořili a které se prodávají automatizovaně.

Tajemství v automatizaci pasivního příjmu jsou nejen různé nástroje, ale také rozpoznat rozdíl mezi aktivním a pasivním příjmem. Jak se říká bez práce nejsou koláče a zde to platí dvojnásob. Tady je to ale tak, že pracujete, vytvoříte celý systém tak, aby později pracoval automatizovaně a tím si vytváříte pozdější pasivní příjem s minimum pracovní síly.

Rozdíl mezi pasivním a aktivním příjmem je, jakým způsobem a jak často musíte pracovat, abyste tyto příjmy získali. Aktivní příjem vyžaduje pravidelnou práci a úsilí, zatímco pasivní příjem může generovat pozdější příjmy s minimální nebo žádnou další prací po počáteční investici.

Vážení čtenáři, právě jste dočetli ukázkou z knihy Jak na automatizovaný pasivní příjem?
Pokud se Vám ukáзка líbila, na našem webu si můžete zakoupit celou knihu.